

急成長市場 中国の魅力

中国市場

中国は世界で3番目の面積を誇る大陸をもち、人口については日本の約10倍の13億人が存在する言わずと知れた世界ナンバーワンの大国です。また経済面においても、GDPでは日本を追い抜いて世界第2位まで上り詰める勢いです。一昔前のイメージでは中国人は自転車にのり、皆ブルーワーカーとして中国を扱っていました。しかし、今は経済、技術ともに発展を遂げており都市部は天をも貴くような高層ビル街に囲まれています。また、富裕層から中流層の人口は増加し日本では信じられないような豪華絢爛な生活をしている人が多数います。

隠された成長余剰能力

日本の高度経済成長期に酷似！
昭和30年代の日本と同じ状況下の中国

上海、北京でなく 大連を選ぶ理由

POINT 01 日本語人材が豊富

大連は歴史的観点から見ても日本の文化が根付いており、日本へ旅行に行ったことがある方も多くいます。そのため日本の良さを分かっており、日本語を話す人材も多く集まるなど、生活上の違和感もありません。

POINT 02 日系企業が3000社

大連は日本から飛行機で約3時間程の距離にあり、非常に気軽に行くことができます。この圧倒的有利な立地条件は日本企業が多数進出している一つの理由でもあります。また、非常に親日性の高いエリアであるため日本企業に対する信頼度も高い。

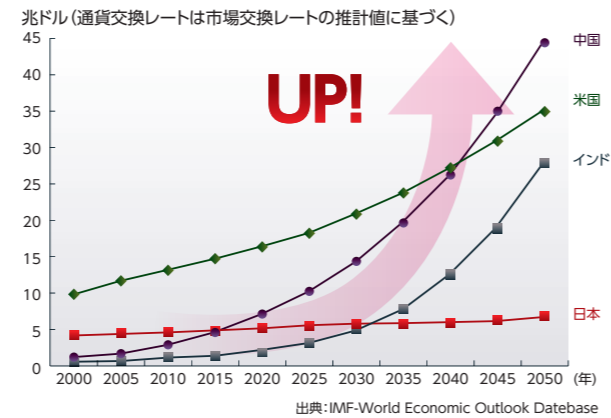
POINT 03 進出サポートする会社が豊富

大連では古くから中国でも代表的な日本企業のオフショアの拠点として展開されてきました。多数の日系企業が進出してきた背景もあり、日本企業向けの企業設立や運営のコンサルティングなど様々な角度から大連でのビジネスをサポートする環境が整っています。

POINT 04 国内有数のマーケット

皆様ご存知のように「政治の都・北京」「商都・上海」というのは良く聞きますが大連も中国有数の経済都市だということは知っていましたか。大連は中国東北地区の玄関口にあり、ポテンシャルの高い地域とされています。また東北の香港と言われるように、香港人同様の潜在消費能力を持っていることも理由の一つとして挙げられます。

先進国と新興国のGDP推移



中国の市場としての魅力を見てみると、中流層が増加(都市部の世帯が半数以上を占める)国内小売売上高が15%成長を遂げるなど国内消費が非常に顕著です。さらには国内消費額がGDP全体を占める割合は35%と成長の余地が十分にあります。いまや中国は世界の工場から世界の市場へと移り変わり、中流層拡大により内需が拡大し世界経済を牽引する主役となっていくと言われています。



東北の香港 遼寧省大連市

人口	約1584万人
面積	大連市総面積1,573km ² (ほぼ新潟県に相当)
GDP(一人当たり)	63,198元(853,565円)



主要部が集中している!

上海・北京は既に成熟していると言われてています。

大連ではボリュームゾーンと呼ばれる中流層が急増中。大連は地区別1人当たりのGDPが東北三省の中ではトップ! 首都北京(63,029元)をも上回る成長都市です。

視察ツアーを体感するための 押さえておきたいポイントをご紹介します!

ようこそ、世界最大マーケットへ! ～マーケティング企画会社訪問～

市場進出の為にノウハウやネットワークのサポートについてご案内いたします。中国進出の鍵を握る情報収集。マーケティング・リサーチを行うことにより、市場の全体的な需給バランスや、市場規模、発展现状などの情報を把握できます。そして、これらの情報を分析・活用することが、マーケティング企画・戦略の基本となります。マーケティングにおいて、多くの経験、知識を持つ日本語のできる中国人専門スタッフがマーケティング企画を提案します。

現地法人設立に関するノウハウを提供 ～法務、会計などのコンサルタント訪問～

中国法務関係全般のコンサルティング会社。中国現地法人設立、弁護士事務所紹介、税務、会計相談など、その他中国ビジネスを総合的にサポートする企業です。日本人では分からない現地ならではのポイントをご案内いたします。

現地で活躍する企業家との会食 ～異業種交流会～

日本にはない中国スケールの食事をご堪能頂きながら、現地で活躍する日系企業や現地企業の方々をお招きし、企業訪問とは違った形でビジネスの情報交換をします。日本側の参加企業はビジネスパートナーを探している為、ニーズも高く毎回好評を頂いております。

現地企業が求める人材とは ～日中を結ぶ総合人材サービス企業訪問～

現地企業へ日本人の紹介や日本企業への中国人紹介など日中間を結ぶ人材サービスを展開する企業です。中国での新しいビジネスを希望する方々へ中国語の研修から、現地企業の紹介、企業コンサルなど未来へのグローバルなキャリアアップを支援しています。中国社会での就職の現状と人材調達についてご案内いたします。

多数の成功事例と盛んな日本語教育 ～オフショア、BPO～

BPOについては、やはり人件費のコストダウンが注目されます。しかしそれだけではなく、ここ大連では日本語が得意な人材が多く、日本企業の仕事を多数請け負うメリットがかなり大きいです。コールセンターから日本の事務処理作業まで幅広く対応するなど、大連での現在のBPOの現場をご案内致します。

日本企業の国際ビジネス展開を支えます ～JETRO、ソフトウェアパーク訪問～

JETRO大連支店では、中国、大連における基本的な情報をご案内致します。新興国市場が大きく成長することにより、地域経済、さらには日本経済の活性化に貢献しています。また、ソフトウェアパークについては国を上げて作った巨大なITセンターです。世界各国の一流企業から新出のITベンチャーまで様々な企業が集結しているITビジネスのエリアです。こちらは中国におけるITビジネスの現状をご案内いたします。

13億市場、庶民の財布をつかめ!!

大連視察ツアー

3泊4日 158,000円(1名様)
143,000円(2名様)
※上記は1名様分の料金です。

視察内容

ジェットロ訪問、現地マーケティング会社訪問、設立コンサルタント訪問、ソフトウェアパーク訪問、日系IT企業訪問、現地で活躍する日系企業経営者との会食、その他お客様のニーズに合わせてカスタマイズします。



大連で活躍する日系企業

Case 1 7HiLo (帽子屋)



社名 7HiLo
設立 2009年4月
業種 アパレル(帽子屋)

■店舗紹介

大連駅目の前の超大規模な地下街マーケットで一際目立つ帽子屋さん。現地店舗にはないオシャレな商品と店づくり。店には常に人がかりで、現在2店舗目を出店します。軌道に乗っています。

● 御社ではどのようなことをされているのでしょうか?
大連駅目の前の地下街で帽子屋を経営しています。日本人デザイナーによりデザインされた商品を深センにて製造。"多品種小ロット"を売りとしていて、1店舗当たり約200種類、1種類あたり平均5~6個のみ。中には1個しか入荷しない限定版も多々あり、これが多くのリピーターを生み出す要因のひとつとなっています。

● ビジネスをする上での中国、大連の魅力はなんですか?
まず、北京や上海などの大都市と比べて、規模がちょうど良いです。都市部が集約されていてマーケティングもしやすく、中国ビジネスが初めての方には非常に重要なポイントになると思います。また、歴史、地理、政治の分野においても国内で一番親日的です。結果、日本語堪能な人材が多数いますし、日本人そのものを受け入れてくれる感性が他都市より強いです。これは外資企業がビジネスを始めるに当たり大変救われる事ですね。

● 進出を考えている経営者に向けてメッセージをお願いします。
私の長い中国在住経験から感じた事ですが、中国でビジネスを始めるのであれば、まず1週間から1ヶ月は滞在してみる事が重要だと思います。書物などの一般的な情報や、現地の人からの情報の又聞きでは、彼らの求めている事は理解する事はできないのです。中国人の感性を理解しないまま日本のサービスを持ち込んでうまく行かない事を何度も見てきました。これは中国だけに限らずこれからのグローバル社会における基本なのかもしれません。

まずは先入観を捨てて、ゼロからスタートする勇気と決断力を持つ事が大切です。是非一度中国の街をのぞいてみて下さい。

Case 2 Sophie technologies Inc. (日本法人 有限会社TAB)



社名 Sophie technologies Inc. (日本法人 有限会社TAB)
設立 2006年10月
業種 WEB事業

■事業内容

サーバーホスティング事業を中心に、ホームページ制作、ポータルサイト構築から、作成後の運営やコンサルティングなど、コンシューマー向けオンラインサービスを多数展開いたしております。

● 御社ではどのようなことをされているのでしょうか?
ホームページ制作・運営・システム開発を格安で行なっています。特にホームページ制作では、例えば「新しく会社設立した方が、社印が必要」と同じレベルで、すべてのお客様にリーズナブルなホームページを提供することを目的としています。

● 進出時期はいつごろでしたでしょうか?
日本の会社立ち上げから1ヶ月後の2005年6月に大連にきました。約1年程度準備期間を設けて立ち上げられました。

● グローバル展開しようと思ったきっかけは?
当時はやはりコストダウンが一番の目的です。その後、発展する中国でいつかは中国国内向けに展開できると考えられています。

● なぜ中国、大連だったのでしょうか?
10都市程度旅行してみたのですが、個人的に、大連が日本人の私が生活しやすい場所と感じました。

● ストリ、大連メリットとは?
中小企業も含め進出企業が多いため、相談のつてくれたり、同じ喜びや悩みを分かち合える人が比較的多い都市ではないかと思えます。

● 進出を考えている経営者に向けてメッセージをお願いします。
今までお立ち寄りいただいた企業さまと、新たな取引が始まることも多く、貴社・大連・日本の更なる発展に少しでも協力できたらと思っております。視察ツアーなどに参加される方、中国進出を考えている方、中国企業との提携を考えている方、是非大連に来られた際にお立ち寄りください。